

# I VAUCLUSE Bpifrance prend ses quartiers à Avignon

LA BANQUE PUBLIQUE D'INVESTISSEMENT (BPIFRANCE) - ORGANISME DE FINANCEMENT ET DE DÉVELOPPEMENT DES ENTREPRISES REGROUPANT OSÉO, CDC ENTREPRISES\*, LE FSI\*\* ET FSI RÉGIONS - S'IMPLANTERA SUR AVIGNON EN MARS 2016.

**A**près les sites de Marseille et Nice, Avignon accueillera une délégation territoriale chargée de soutenir les PME, les entreprises de taille intermédiaire (ETI) et les entreprises innovantes, en appui des politiques publiques de l'État et des Régions.

Son périmètre de compétence sera le Vaucluse et le Nord-Ouest des Bouches-du-Rhône (Arles). Deux chargés d'affaires, trois chargés d'études et une assistante devront déployer l'ensemble des métiers de Bpifrance : le financement de l'innovation sous forme de subventions, d'avances remboursables, de prêts ; la garantie de prêts ; le cofinancement, aux côtés des banques, de prêts bancaires à moyen et long terme ; le financement des besoins à court terme ; l'investissement en fonds propres dans les PME, les ETI et les grandes entreprises ; la distribution de l'ensemble des soutiens financiers à l'export.

## 7 nouvelles délégations

L'implantation sur Avignon fait partie d'un vaste programme national qui prévoit l'ouverture de 7 nouvelles délégations (Compiègne, Troyes, Bourg-en-Bresse, La Rochelle, La Roche-sur-Yon, Rodez et Avignon), ce qui portera leur nombre à 47.

La réforme territoriale oblige aussi Bpifrance à se restructurer autour des nouvelles régions. Ainsi, la direction du Réseau Sud comprend la région Paca et la nouvelle région Midi-Pyrénées-Languedoc-Roussillon. La direction régionale Paca supervisera trois sites : Marseille, Nice et Avignon.

## 10 à 12% de l'activité

Le Vaucluse et le Nord-Ouest des Bouches-du-Rhône représentent d'ores et déjà l'équivalent de 10 à 12% de l'activité régionale de Bpifrance. Et l'objectif, à court terme, est d'accroître les résultats obtenus sur cette zone géographique.

En 2014, Bpifrance Paca a soutenu 6.644 entreprises, ses risques pris ont atteint 1,4 milliard d'euros et 2,8 milliards d'euros ont été distribués en termes de financements publics et privés. Côté investissement, 173 participations dans des entreprises en direct et via des fonds partenaires ont été dénombrées. Sept fonds régionaux ou interrégionaux actifs susceptibles d'intervenir en Paca ont permis de mobiliser un montant total de souscriptions publiques et privées de 290 millions d'euros.

■ Alain Ricci

\* Filiale de la Caisse des dépôts et consignations.

\*\* Fonds stratégique d'investissement.



De gauche à droite : Joël Darnaud, directeur exécutif Bpifrance ; Véronique Védrine, directrice du Réseau Sud ; Pierre Villefranque, directeur régional Paca.

© PHOTOS A. R.



## QUESTIONS À MICHEL REISCH, PRÉSIDENT DU GROUPE QUADRIMEX « Sans Bpifrance, nous n'y serions pas arrivés »

et contrôle appuient ce rôle de spécialiste. Le groupe détient deux unités de production certifiées ISO 9001, la première en Allemagne, la seconde en France. La participation dans deux salines en France est également un atout pour le groupe, particulièrement pour Quadrimex Sels et son activité de viabilité hivernale. La société emploie 95 salariés et réalise un chiffre d'affaires de l'ordre de 41,5 millions d'euros. Plus de la moitié de son chiffre d'affaires est réalisée sur des marchés à l'export.

**TPBM : Pourquoi avez-vous eu recours à Bpifrance ?**

**Michel Reisch :** Nous voulions acheter une usine en Allemagne. C'était l'un de nos fournisseurs qui allait arrêter son activité. Mais les banques n'étaient pas prêtes à nous suivre. Bpifrance est donc

intervenue pour les convaincre. Nous avions besoin d'1,2 million d'euros. L'établissement nous a prêté 400.000 euros et deux autres banques 800.000 euros. Son investissement a donc joué comme une garantie pour les banquiers.

Depuis, nous sollicitons régulièrement Bpifrance pour nos différents projets : construction de notre siège social (1,8 million d'euros de crédit-bail immobilier), développement de coussinets de soude ou de potasse (1,7 million d'euros de prêt export dont 800.000 euros de Bpifrance), doublement de la capacité de l'usine allemande (1,5 million d'euros dont 600.000 euros de Bpifrance), etc.

**TPBM : Que vous a apporté Bpifrance et avez-vous d'autres projets à lui confier ?**

**M. R. :** Au total, Bpifrance nous a accordé 5,8 millions d'euros de financement. C'est clairement une garantie pour les banques, pour nous soutenir et participer à nos projets. L'organisme financier a une approche industrielle de l'étude des demandes. C'est très important pour nous, entrepreneurs. Nous allons d'ailleurs continuer à développer notre entreprise. Un dossier est en cours d'étude à Bpifrance. Nous avons besoin de 4 millions d'euros pour construire une deuxième usine.

**TPBM : En quoi Bpifrance a-t-elle été un plus dans le développement de votre société ?**

**M. R. :** Sans elle, nous n'y serions pas arrivés. Avec les banquiers, c'est trop compliqué. Ils ne comprennent pas forcément nos enjeux et ne veulent prendre aucun risque.

La société Quadrimex (Cavaillon, Vaucluse) a été créée en 1986 avec l'activité spécialités chimiques, puis s'est développée jusqu'à devenir un groupe majeur d'une chaîne chimie de spécialités sur-mesure. Le groupe est composé de quatre domaines d'activités : la viabilité hivernale par la société Quadrimex Sels, les produits souffrés, les technologies de séchage et les spécialités chimiques par Quadrimex Chemical. Deux laboratoires de recherche

## QUESTIONS À BERNARD GILLERY, PRÉSIDENT DIRECTEUR GÉNÉRAL D'EURODIA « Nous avons été séduits par l'offre globale de Bpifrance »



Créée en 1988, Eurodia (Pertuis, Vaucluse) est spécialisée dans la conception et la réalisation clés en main de lignes industrielles de purification et de séparation des mélanges liquides pour les industries laitière, vinicole, sucrière et de la chimie verte. Eurodia s'est imposée comme l'entreprise leader mondial en matière de purification indus-

trielle, grâce notamment à ses efforts importants de recherche et développement représentant plus de 15% de son budget de fonctionnement. L'entreprise conçoit et réalise des unités industrielles utilisant des technologies innovantes : l'électrodialyse (conventionnelle, bipolaire ou haute température) ; les systèmes de filtration membranaire (micro-, ultra- et nanofiltration, osmose inverse) ; la chromatographie et les systèmes d'échange d'ions. La société emploie 75 salariés et réalise un chiffre d'affaires de l'ordre de 35 millions d'euros.

**TPBM : Pourquoi avez-vous eu recours à Bpifrance ?**

**Bernard Gillery :** Cette banque a pris contact directement avec nous il y a quelques mois. Nous avons été séduits par l'offre globale qui couvre une bonne partie de nos besoins financiers, que ce soit en termes de financement bancaire ou de garantie. De plus,

les solutions proposées sont très adaptées à nos besoins : à titre d'exemple, le prêt sur 7 ans, avec une franchise de remboursement sur les deux premières années, sans garantie ou caution, est très attractif et vient en complément des prêts proposés par nos partenaires bancaires.

**TPBM : Que vous a-t-elle apporté ?**

**B. G. :** À ce jour, Bpifrance nous a accompagnés dans notre développement par la mise en place d'un prêt export, en complément d'un prêt bancaire classique. Ce prêt nous a notamment permis de financer des pilotes et autres équipements de recherche et développement en France, la mise en place en Californie d'une plateforme dédiée à l'activité vin ou la prise de participation dans une start-up canadienne.

Nous travaillons actuellement à la mise en place d'un crédit export pour un projet de plusieurs millions d'euros en Europe de l'Est. Cette nouvelle offre de service,

lancée en début d'année, qui permettrait à Bpifrance de financer notre client étranger via un crédit fournisseur, est parfaitement adaptée à la taille et la typologie des projets que nous réalisons chaque année à l'étranger.

**TPBM : En quoi cela a-t-il été un plus dans le développement de votre société ?**

**B. G. :** La facilité de mise en place des outils de financement, ainsi que la simplicité des démarches nous ont permis d'avoir accès rapidement à des financements additionnels nécessaires à nos projets en France et à l'étranger. Les délais de réponse de Bpifrance sont très courts, ce qui là encore représente un avantage non négligeable. Enfin, nous avons un interlocuteur unique à même de nous orienter sur les différentes offres ou vers les bons interlocuteurs au sein de Bpifrance, ce qui facilite les échanges et accélère la mise en place des moyens de financement.